

技术性贸易壁垒对我国外贸产品出口的影响及对策

唐若铭¹ 李丛² 通讯作者(1、海南大学 海南儋州 571737 2、海南师范大学 海口 570100)

中图分类号: F741 文献标识码: A

内容摘要: 我国外贸顺差的持续增加带来了越来越严峻的贸易摩擦形势。技术性贸易壁垒也日益成为一项实施贸易保护的新手段,为各国尤其是发展中国家的产品出口设置了障碍。技术性贸易壁垒对我国产品出口的影响深远,由于近年来越来越多发达国家为了维护自身经济利益,采用技术性贸易壁垒这一隐蔽的保护措施,来保护本国的市场以扶持本国产品产业的发展。我国外贸出口产品却不断受到发达国家技术性贸易壁垒的影响,既有积极的一面,也有消极的影响,因此,深入剖析技术贸易壁垒这一把“双刃剑”,有利于我国产品出口贸易的发展和出口竞争力的提高。对我国外贸企业进一步开发国际市场、积极应对这一方面的挑战,从政府、企业和行业协会层面分析我国外贸产品出口突破技术性贸易壁垒的对策。

关键词: 技术性贸易壁垒 外贸出口 影响 应对措施

我国产品贸易出口现状

(一) 产品贸易出口缺乏核心技术和国际品牌知名度

在国际市场上,我国出口产品档次不高,主要以价格优势取胜。我国外贸产品技术含量低,与美国、日本等产业发达的国家相比,我国外贸企业在技术上还存在着很大的差距,如很多贸易出口产品生产所需要的零部件和关键技术都还在完全依靠进口。

在品牌影响力方面,我国外贸出口产品在国内市场上始终保持着较大的国内市场占有率,在国内市场上处于主导地位。但这些产品品牌在国际市场上知名度很低,在欧美这些主流市场上,我国国内知名产品还无法与跨国巨头的品牌进行竞争,和国际先进水平相比还存在着一定差距,尚未形成十分强大的国际竞争力。

(二) 外贸产量及出口效率的大幅提升

我国企业国际化迎来新的转折点,而“一带一路”倡议成为发展机遇。在“一带一路”倡议带来国际化机会的时候,众多企业巨头都不约而同地把欧洲市场作为布局的重心,而这也极大考验了这些企业在本土市场本地化的能力以及自身的核心竞争力。

在过去相当长的一段时间内,欧盟对于进口产品的门槛在不断抬高,成为我国外贸出口的无形“拦路虎”。随着贸易环境的改变,我国外贸企业综合实力的增强,这一现象正在发生巨大改变。在国家“一带一路”倡议助力下,这是一次我国外贸企业对欧盟市场出口的实质性变革,代表出口效率的大幅提升。

(三) 我国外贸出口的国际市场过于集中

我国大多数产品贸易出口的对外贸易地区和国家主要分布在北美、欧洲和亚洲这些地方,欧美是我国贸易产品出口的主要传统市场,对欧美市场的依赖程度较高。总体

上来看,欧美地区及亚洲仍然为我国外贸出口的主导市场。巨额的出口额说明我国对外贸易地理方向仍然集中在全球发达国家和地区。其中,外贸出口企业在亚洲的出口最多,对欧洲的出口量在第二位,北美列位第三。但拉美地区是我国外贸出口增长速度最快的区域。欧美地区与亚洲仍然是我国外贸出口的主导市场。从长期来看,新兴市场的地位也将日益重要,如南美、非洲等新兴经济体。

我国遭遇技术性贸易壁垒的原因

(一) 国外因素

各国技术标准体系差异大。根据各国的科技实力,技术标准的更新换代能力和速度都有很大的不同。经过多年的发展,欧、美、日等发达国家都形成了完善的标准化体系。目前,美国所认证的体系有5种,主要有美国UL认证和FCC合格评定程序,制定包括技术法规和政府采购细则等在内的标准有7万多个,专业学会行会、营销标准机构等制定标准在6万个以上。欧盟的双绿指令、环保指令和CE安全认证加大了我国贸易产品出口的难度。日本目前有30项认证制度,主要是日本的JIS认证和BAA认证。面对名目繁多、复杂多变、极具目的性和苛刻性的技术标准,我国外贸出口障碍重重。

(二) 国内因素

1. 我国的标准较国际标准更新慢。许多国家历来重视绿色环保问题,对产品的人身安全、有毒有害物质的限量、认证要求、技术标准、包装及材料等方面提出了越来越高的要求。而我国外贸企业在生产过程中,往往很大程度上只关注产品生产数量的增长,而没有注重技术标准和检验标准。出台的技术标准普遍要比欧美国家慢很多,在多数领域缺乏技术标准。比如我国在产品能源消耗的相关标准

和法规方面就非常缺乏,导致外贸企业生产无标准可依据,产品质量参差不齐。

面对国际上出台的各项技术法规,我国大多数外贸企业不能积极应对,常常处于被动的位置,不能掌握发展的主动权。这反映出我国企业常常忽视国外技术贸易壁垒,从而生产标准还没有达到国际上所需要的先进技术水平,也没有积极参与国际标准的制定和修订工作以及开展国际认证工作,标准更新缓慢。

2. 企业的环境标准意识淡薄。我国经济飞速发展,自改革开放以来,我国一直以粗放型经济发展方式为主,缺乏对环境保护的重视,往往更看重产品产量的提升,而忽视环境标准。随着国外的消费者对商品的选择性越来越强,对产品质量、卫生、安全指标等方面要求越来越严格,进而对产品的技术含量要求也相应提高,促使贸易中的一些技术性贸易壁垒合理合法地存在。随着人们环保意识的加强,产品的品质直接影响了消费者的利益。

技术性贸易壁垒对我国贸易出口的影响

(一) 技术性贸易壁垒对我国贸易出口的积极影响

1. 保护生态环境与社会的可持续发展。随着生态危机日益严重,消费者的生态环境意识迅速提高。为了满足环保对外贸出口产品加工过程的要求,企业要实行清洁生产,走节能、减污、降耗、增效的集约型生产方式之路。各项标准的出台使得外贸企业顺应国际环保趋势,可以促进对新材料、新能源的开发利用,如风能、太阳能等,从而提高企业的环保节能意识,促进绿色发展。不仅减少了生产过程对产品的影响,降低产品中有害有毒物质的含量,在生产过程中减少有害物质的排放,最大程度的降低原材料、物质能源和水资源的消耗,而且能促进企业积极开发绿色产品。

2. 保障人类健康和安全的。合理的技术性贸易保护措施可以保证企业本着创新意识为世界各地的人们生产出更加安全可靠的绿色产品,使得贸易出口产品在消费过程中有较高的安全性能和环保作用。为人们提供可持续、安心、舒适的绿色生活方式,能够让人们以“生活”为主题放心使用贸易出口产品,从而保证了人类的健康和安全。

3. 促进产品的技术变革。面对技术性贸易壁垒,我国外贸企业要开始重视采取新技术、新工艺,以提高产品的档次和质量。可以通过研究发达国家的高标准要求,以积极的态度进行研发,找出贸易出口产品中与先进标准的差距,更好地满足发达国家消费者对产品质量水平的要求,进而有效突破技术性贸易壁垒。

为了扩大再生资源的有效利用,从废弃产品上回收更多的资源也很重要。最大限度地从废弃商品中获取资源,

再将这些资源作为材料用于生产商品。在技术革新的促进下,使得再生资源最大化。从资源循环的角度出发,加快开发旨在充分使用资源的技术,从而加快推进易于再生利用的产品设计和再生利用相关技术的开发。

(二) 技术性贸易壁垒对我国贸易出口的消极影响

1. 企业要负担更高的生产成本。近年来,发达国家颁布了大量技术法规,制定并实施了相应的评定程序和技术标准。对我国出口产品设置了很高的技术门槛。这就要求生产企业在制造过程和生产工艺装备上都要进行改进,生产成本相应增加。不仅如此,产品生产商还要承担产品回收以及处理等费用,即回收来自家庭的“历史垃圾”,这无疑在制造商身上转嫁了更高的生产成本。

2. 容易引发国际贸易纠纷和摩擦。由于技术性贸易壁垒是一种隐蔽性很强的贸易保护措施,尤其是很多发达国家往往打着环保和安全的旗号出台一些严格的技术标准,这些指标有一定的合理成分。但这些技术标准在很多发展中国家看来,由于他们技术法规和标准制定能力低,再加上自身技术水平的限制,很多标准在短期内是很难达到的。从而很多发达国家会对发展中国家的出口产品进行有意刁难,带有很强的歧视性,这就容易使得技术性贸易壁垒成为国际贸易争端的重要导火索,加剧国际贸易摩擦。目前,技术性贸易壁垒已成为我国出口贸易发展的巨大障碍。我国近年来与美国、欧盟和日本等国家和地区的贸易摩擦连续不断就为此提供了充分的证明。许多国家可以利用WTO规定制定不同程度的标准从而导致国际上标准的不一致,多数国家灵活地选择对自己有利的标准,也导致我国与不同国家之间的相互协调难度增加,引发更多的贸易纠纷。

3. 提高了我国外贸产品的国际市场准入障碍。以欧盟、日本、美国为代表的发达国家对我国外贸出口产品设置的技术性贸易壁垒名目繁多,常常以保护生态环境和知识产权为名,建立了诸多绿色环保标志,以产品是否会对环境产生较小危害的标准设置新型技术性贸易壁垒的表现十分突出。由于严格的技术法规和标准直接提高了出口产品的生产成本,导致一些外贸出口企业无法承担高额的费用,大大削弱了我国贸易出口产品竞争力,最终不得不退出国际市场。

我国贸易出口跨越技术性贸易壁垒的对策

(一) 政府调控层面

在原国家质检总局的大力支持下,上海自贸试验区设立“一带一路”技术性贸易措施企业服务中心,帮助企业在“走出去”的过程中突破技术性贸易壁垒。

1. 政府应该鼓励技术自主创新。政府要加强技术创新

奖励机制,实施知识产权战略,重视科教兴贸战略,鼓励我国企业不断进行自主创新,提升这方面的能力。与此同时,企业在升级技术创新体系的同时,需要面对高生产成本所带来的生产压力,因此,我国政府就需要在财政上发挥很大的作用,要为其提供资金支持,在立法和政策上要加以扶持,重点开发能越过技术性贸易壁垒的新产品,为外贸企业的竞争提供良好的市场环境,使得企业在设计与开发中更好地满足各国外贸进一步发展的需要。

2. 政府加强国际信息交流。技术性贸易壁垒在国际贸易领域中,形式上具有一定的复杂性,提法巧妙,一般来说各国对进口商品征收的关税税率都以法律形式公诸于众,具有强制性和透明性,但技术性贸易壁垒往往只能在执行过程中才能加以了解而未公开,隐蔽性较强。进口国尤其是发达国家常常以环保、卫生等不合规标准为由限制进口,由信息壁垒而表现出来的信息不对称也加大了出口商商辩的难度。从而使得我国应充分利用外资,加强各国之间的信息交流,及时掌握 WTO 最新出台的技术标准规则,获取有利的技术标准信息。

3. 政府还需宣传绿色生产理念。随着经济全球化发展,生产力水平不断提高,伴随着日益严重的生态危机和能源消耗,应不断加强企业生态环境意识,宣传绿色理念,体现可持续发展内涵。如倡导绿色、低碳消费理念,要着重构建绿色管理的推行机制,提升可持续发展能力等多个方面。以不变应万变,变的是发达国家纷纷出台的不同技术指标和规则,不变的是我国生产产品的“非常环保和健康”的思想理念,如果纳入到企业的经营管理当中去,积极采取新措施、新工艺,将有利于树立企业形象,更好开辟国际化道路。

(二) 企业发展层面

1. 企业应提高自主创新能力。我国外贸企业不能只是片面地追求出口产品数量,打价格战,追求低价。企业要做到提高自身的素质,对于出口质量和档次比较低下的产品,要严格进行技术升级,加强产品的技术原创,提高产品的技术含量。要通过不断研发并掌握自己的核心技术和尖端技术,拥有自主知识产权,研制专利技术,开发专利产品,才能涌现出更多突破技术性贸易壁垒的优质产品,从而满足国际市场要求,在国际市场掌控主动权。保证贸易出口产品不会因为达不到国际技术标准而被排挤在国际市场之外。

2. 企业积极扩大销售市场以提高市场占有率。应对经济全球化趋势,采取全球化的国际投资方法可以给我国的外贸出口带来一片新天地。我国外贸企业可以调整出口贸易的地理方向,外贸出口市场应该由欧美国家和亚洲这些主导市场慢慢转移并扩大到南美洲、大洋洲、南非等经济相对较落后的发展中国家,分散出口,开展多条途径,寻求新的经济创新点。一方面可以用绕过一些标准苛刻的技术壁垒,减少发达国家所设置的技术性贸易壁垒所带来的负面影响,延长产品的生命周期。另一方面还能够降低我国商品出口的风险,减缓来自发达国家的市场压力,以弥补因发达国家提高技术标准而产生的损失和市场萎缩。

3. 企业合理运用国际法律以稳固国际地位。国际上很多技术性壁垒有着名义上的合理性,它既有合理合法的一面,同时一些技术法规掺杂了较多的人为因素,所以又有较易被贸易保护主义利用的一面。这不仅要求我国企业对于发达国家的技术性贸易壁垒要分情况对待,面对不合理壁垒,我国外贸企业还要勇于借助 WTO 条款来规避出口障碍带来的消极影响,利用国家的身份获得援助并维护自身合法利益,运用法律手段寻求公正合理的解决。

参考文献:

1. 刘玉玲. 新贸易形势下的贸易强国战略研究 [J]. 商业经济研究, 2017 (12)
2. 杨逢珉, 陈媛媛. 中国机电产品出口增长波动研究——基于六大出口市场的研究 [J]. 会计与经济研究, 2016 (4)
3. 谭君. 我国应对国际贸易技术性壁垒的法律措施研究 [D]. 湘潭大学, 2015
4. 周祎洁, 杜红梅, 夏睿. 技术性壁垒对中美茶叶贸易影响分析 [J]. 财经界 (学术版), 2014 (6)
5. 杨奕. 我国农产品国际贸易中的技术性壁垒应对策略 [J]. 现代营销 (下旬刊), 2016 (3)
6. 周锐凝. 技术性壁垒对我国出口贸易的影响分析 [J]. 全国商情, 2016 (8)
7. 石红莲, 钱金波. 美国绿色贸易壁垒对中国纺织品服装出口影响的实证分析——以引力模型为例 [J]. 对外经贸, 2015 (5)

作者简介

唐若铭 (1996-) 女, 汉族, 四川绵阳人, 本科, 研究方向: 会计学。

李丛 (1982-) 女, 汉族, 山东济南人, 硕士, 高级会计师, 研究方向: 会计、审计。通讯作者。
